

## Comment optimiser l'apport financier de vos sponsors

**Ne facturez pas vous-même vos sponsors mais faites facturer par votre partenaire ZBO**

**Exemple: votre sponsor est disposé à dépenser 1000 Euros**

### **Vous facturez via ZBO**

Le sponsor paie mais récupère la TVA. Dans ce cas le montant de la facture TTC est égal au montant de ce qu'il est disposé à dépenser majoré du montant de la TVA : soit HT 1 000,00 € + TVA 196,00 € = 1 196,00

Le sponsor paie mais récupère la TVA (19,60 % du montant Hors taxe). 196,00

Le coût Réel pour le sponsor est égal au montant Total TTC de la facture (1 196,00 €) moins le montant de la TVA qu'il récupère (196,00 €) soit 1 000,00

ZBO encaisse le montant TTC (1 196,00 €) sur lequel il paie la TVA (196,00 €). Le montant effectivement disponible pour vous est donc le montant hors taxe (TTC 1 196,00 € - TVA 196,00 €) soit **1 000,00**



**Vous gagnez 163,88 Euros (1000 - 836,12)**

### **Vous facturez vous-même**

Le sponsor paie mais ne récupère pas la TVA. Dans ce cas le montant de la facture TTC est égal au montant de ce qu'il est disposé à dépenser: soit 1 000,00

Le sponsor paie mais ne récupère pas la TVA (19,60 % du montant Hors taxe). 163,88

Le coût Réel pour le sponsor est égal au montant Total TTC de la facture (1 000,00 €) car il ne récupère pas la TVA 1 000,00

Vous encaissez le montant TTC (1 000,00 €) sur lequel vous devez payer la TVA (163,88 €). Le montant effectivement disponible pour vous est donc le montant hors taxe (TTC 1 000,00 € - TVA 163,88 €) soit **836,12**



**Vous perdez 163,88 Euros (1000 - 836,12)**